

Angebot in in 2 Minuten

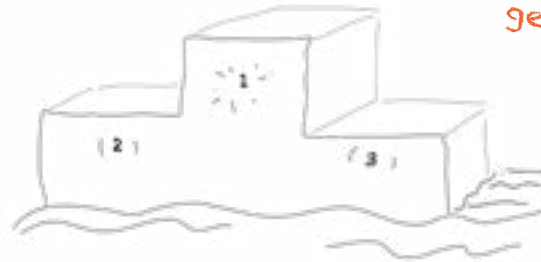


Damit Ihr Unternehmen
Erster ist

Die Herausforderung

Das erste qualitative Angebot gewinnt in mehr als 50 % der Fälle.

Der Einkäufer ist es nicht mehr gewohnt zu warten



Professionalität und
Schnelligkeit:
Ihr wichtigster
Wettbewerbsvorteil

Generation Y: Hier und Jetzt

Der Wettbewerbsvorteil: Zeit & Qualität

Vertrauen ist für den Vertrieb maßgebend. Professionalität zeichnet ein Unternehmen dadurch aus, dass seine Angebote hochqualitativ sind.

Doch heutzutage muss das Angebot auch schnell beim Kunden sein. Ob Guided Selling, einfachen Konfigurator, oder gar Configure-Price-Quote-System (CPQ):

Ihr Unternehmen kann dadurch die nötige Schnelligkeit erlangen.

**Profitieren Sie von unserem Know-how:
Entdecken Sie dieses
Experten-Programm!**

CPQ = Configure-Price-Quote (oft in D Konfigurator genannt)

Durchstarten!

Start:

1. Impuls geben & verstehen

Lernen, was möglich & wichtig ist

2. Alle in einem Boot

Ob Vertrieb, Herstellung, Verteilung, F/E oder Finanzen:
Den Nutzen erkennen, Erster zu sein

Steigen Sie auf das Podest:
Mit Geschwindigkeit und Qualität.



3. Fokus / Strategie

Guided-Selling, Konfigurator oder CPQ!

5. Umsetzen & stabilisieren

Schneller umsetzen durch gezieltes Managen in der Implementierungsphase & nachhaltig stabilisieren

Ziel:

4. Optimieren

Effizienz steigern & Wettbewerbsvorteil erlangen

Durchschnitt ROI: Faktor 5-8
(u.A.: Steigerung: Umsatz, Pricing, Effizienz)

Auf langjähriger Erfahrung basierende Programme

werden Ihr Angebotsverfahren rasant beschleunigen.

★ **verstehen:** Das „Ein-Tages-Programm“.

Dies ist die richtige Wahl, um einen schnellen Einstieg zu realisieren.

★★ **planen:** In einer Woche auf „Speed“.

Mit diesem Programm wissen Sie zeitnah, wo Sie Ihr Angebotsverfahren tunen sollten, um sehr schnell genau passende Angebote abzugeben.

★★★ **umsetzen:** Sie wissen, was Sie wollen.

Wir unterstützen Sie vom „Impulsgeben“ bis hin zur Umsetzung & Stabilisierung. Mit diesem Programm beschleunigen Sie Ihr Angebotsverfahren und implementieren einen Produkt-Konfigurator, dessen Schnelligkeit und Effizienz die Wettbewerber aussticht.

Die 3 CPQ-Programme:

	★ <i>verstehen</i>	★★ <i>planen</i>	★★★ <i>umsetzen</i>
Art		inkl. a.	inkl. a. & b.
Ein-Tages-Workshop	✓	✓	✓
Abteilungs-Workshops & Interviews		✓	✓
Umsetzungs-Management			✓
Training			✓
Umfang			
Zeitdauer	1 Tag	1 Woche	2-6 Monate
BM-Experts Team	2 Experten	3 Experten	individuell
Foto-Protokoll	✓	✓	✓
Vor Ort Kunde DACH / Online Miro	✓	✓	✓
Nachberatung inklusive	2 Stunden	4 Stunden	individuell
Richtpreis			
	4,9 T€	24,9 T€	ab 40 T€

zzgl. MwSt

Die Vorteile:

	★ <i>verstehen</i>	★★ <i>planen</i>	★★★ <i>umsetzen</i>
1. Impuls geben & verstehen			
Vertriebsvorteil eines schnellen Angebotes	✓	✓	✓
Update, was möglich & wichtig ist	✓	✓	✓
2. Alle in einem Boot			
Gleiche Zielvorstellung entwickelt	✓	✓	✓
Status, Hindernisse, Nutzen & Mehrwert	✓	✓	✓
3. Fokus / Strategie			
Bewusstsein in den Fachabteilungen		✓	✓
Wettbewerbsvorteil erarbeitet		✓	✓
Guided-Selling, Konfigurator & CPQ: Konzept		✓	✓
Bedarfsanalyse / Aktionsplan	○ ✓	✓ ✓	✓
4. Optimieren			
Angebotsprozesse - Value Stream Optimierung		✓	✓
Mögliche Modularisierung		✓	✓
Analogien und Annahmen entwickelt			✓
Möglichkeiten der Automatisierung konzipiert		✓	✓
5. Umsetzen & stabilisieren			
Notwendige Funktionen Konfigurator festgelegt		✓	✓
Dienstleister (Auswahl / Management)		✓ ○	✓ ✓
Notwendige Prozesse implementiert			✓
Supervision des Konfigurator-Projektes			✓
Zeit für Angebote um 30-80% verkürzt			✓

Sie haben noch Fragen? [Termin einfach online vereinbaren](#)

BM-Experts GmbH

Wir initiieren und implementieren Veränderungsprozesse. Seit mehr als 9 Jahren sind wir in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Produkt-Management tätig.

Wir sind Experten im Vertrieb und begleiten Sie in der Digitalen Transformation.

Grundlagen zu CPQ unter: bm-experts.de/CPQ

Referenz:

...BM-EXPERTS unterstützt uns in vielen unterschiedlichen Kunden-Projekten. In den meisten Projekten geht es darum, den Vertrieb weiter zu entwickeln. Durch das sehr gute Know-How von BM-EXPERTS konnten signifikante Wertbeiträge geschaffen werden...

Mehr Referenzen / Projekte: bm-experts.de/#referenzen



BM-Experts GmbH
Kaiserstuhlstr. 18
14129 Berlin

+49 30 - 80 58 58 6 - 0

[Termin online vereinbaren](https://bm-experts.de)
bm-experts.de

Weitere Programme von BM-Experts

Unser Programm für Ihre Vertriebs-Strategie:

Vertrieb in Zeiten der Digitalen Transformation

Die Zeiten ändern sich; die Kunden auch. Der klassische Vertrieb passt für Einkäufer und Ingenieure der Generation Y nicht mehr.

Komplett neue Business-Modelle entstehen. Außerdem zählt, dass alles schnell online sein muss.



Unser Programm für Ihr Kunden-Know-How:

Tune Your CRM!

Das CRM-System ist heute - und noch mehr in der Zukunft - für die unternehmensweite Steuerung der Kundenbeziehungen zentral.

Doch viele CRM werden nach mehr oder weniger erfolgreichem Start nicht mehr effizient eingesetzt.

Wir helfen Ihnen dies zu ändern.



(c) BM-Experts GmbH 2017, PDF 100-17-13-02-02 web

Geschäftsführer Uwe Brüggemann

BMEXPERTS

**Profitieren Sie vom Wissen der BM-Experts:
Nutzen Sie unsere Experten-Programme!
Mehr unter: bme.digital**